



ОТКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО “ВИММ-БИЛЬ-ДАНН”

Россия 109028 Москва, ул. Солянка, д. 13 стр. 2, тел. +7 495 925-58-05

25 мая 2009

РЕКОМЕНДАТЕЛЬНОЕ ПИСЬМО

Настоящим рекомендательным письмом хотим отметить успешный опыт сотрудничества компании «Вимм-Билль-Данн» с компанией BSC по проекту автоматизации управления продажами дистрибьюторов на базе системы Lawson M3.

Компания «Вимм-Билль-Данн» — ведущий производитель молочных продуктов, безалкогольных напитков и детского питания в России и странах СНГ. В состав компании входит 37 перерабатывающих заводов и торговые сети в 26 городах России и СНГ.

Территориально-распределенный бизнес, разные часовые пояса, наличие крупной дистрибьюторской сети, наличие прямых и непрямых продаж в торговые точки, очень большой объем обрабатываемой информации – все эти условия являлись для нас определяющими при выборе решения. По результатам закрытого конкурса, в котором участвовало пять компаний, по совокупности факторов был сделан выбор в пользу решения BSC на базе системы Lawson M3:

- Lawson M3 позволяет осуществлять не только детальный сбор и анализ данных по работе дистрибьюторов с точностью до SKU, торговой точки и торгового представителя, но также соответствует нашим перспективным задачам – реализация концепции VMI (Vendor Managed Inventory) в работе с дистрибьюторами;
- Работа всех пользователей осуществляется в централизованной БД Lawson M3, доступ к которой осуществляется через Интернет-браузер. В условиях большого количества пользователей (несколько сотен дистрибьюторов + сотрудники Вимм-Билль-Данн) данный фактор приобретает критическое значение, т.к. при этом нет необходимости в покупке дополнительного оборудования и ПО для подключения всех дистрибьюторов к системе и, соответственно, нет затрат на поддержку удаленных рабочих мест;
- Проект компании BSC включал разработку многомерной управленческой отчетности на базе OLAP-технологий, что было очень важно для нас, т.к. в этом случае бизнес-пользователи могут самостоятельно формировать практически любые отчеты, не обращаясь к ИТ-специалистам;

- Календарные сроки и бюджет проекта внедрения Lawson M3 полностью соответствовали нашим ожиданиям.

Сегодня, когда пилотный проект внедрения Lawson M3 завершен, мы с уверенностью можем сказать, что не ошиблись в выборе решения и партнера по реализации проекта. Хотим особо отметить, что все поставленные задачи точно в срок и с экономией бюджета в 12%, а качество технической поддержки BSC находится на высшем уровне.

Теперь мы полностью самостоятельны в вопросах тиражирования системы – все организационные процедуры разработаны и отлажены, технические вопросы решены и у нас есть четкий план развертывания Lawson M3 на весь бизнес в России.

Мы высоко оцениваем полученные результаты проекта и считаем компанию BSC своим стратегическим партнером по развитию системы управления продажами дистрибьюторов в компании «Вимм-Билль-Данн».



Гари Собел
Генеральный директор ОАО «ВБД Напитки»